

突然のFAX失礼致します。本日は、弊社セミナーのご案内を送信させて頂きました。貴重なFAX用紙・トナーを拝借させて頂きましたこと、ご容赦くださいますよう、お願い申し上げます。今後のご案内が不要の場合は、まことにお手数ですがFAX番号を明記の上、ご返信いただきますよう、お願い申し上げます。 FAX : (-)



セミナーのご案内

申込締切
1月30日
(木)

一歩進んだ経営へ！

分院運営における

対象

医療機関様のみ(先着10名様)

マネジメント力向上セミナー

診療所の事業展開において、分院展開は重要な選択肢のひとつです。しかし、いち診療所で実績があるからといって、分院展開で必ずしもうまくいくとは限りません。分院展開には、従来とは違う経営のやり方が必要になってくるのです。クリニック経営者の方が分院経営において何を柱にして経営する必要があるのか、基本ポイントを解説致します。

日時: 2020年2月1日(土) 16:00~18:00(受付15:30) 受講料 **無料**

学びポイント

分院開設や運営における検討課題としては、分院を含めた法人全体の事業計画、組織化の検討、分院長に対するマネジメントといったものがありますが、当セミナーでは主に分院長に対するマネジメントにフォーカスをあてて、そのポイントを学ぶことができます。

プログラム

1.分院運営の基礎を学ぶ

- ・診療所を取り巻く経営環境と分院展開
- ・分院開設のメリット、デメリット
- ・分院長の考え方や立場を知る

2.現場で起きている問題とは？

分院運営の成功ポイントを考える

- ・調査データからみる運営の課題とは？
- ・施設別損益計算制度と分院長評価制度
- ・分院運営トラブルQ&A

3.分院開設への追い風？

増加する診療所M&Aを知る

- ・診療所M&Aの基礎知識
- ・M&Aによる分院開設フロー
- ・M&Aの成功ポイント

講師: 日本経営グループ 菅原 剛

セミナー会場

日本経営グループ 東京支社セミナールーム
東京都品川区東品川2-2-20
天王洲オーシャンスクエア22F

お申込後に受講証をFAXさせて頂きます。

- 同業者の方のご参加はお断り致します。
- 講演内容の録音・撮影等は、ご遠慮下さい。

WEBサイトでお申込の場合は「日本経営 セミナー」と検索し、お申込ください。

お問合せ窓口

〒140-0002 東京都品川区東品川2-2-20
天王洲オーシャンスクエア22F

日本経営グループ セミナー事務局
苦情・問い合わせ 三浦

TEL: 0120-65-1162 FAX: 0120-85-2502

※個人情報につきましては、受付管理事務・資料ご送付等に利用致します。

▼▼ FAXでのお申込は送信先 FAX番号 0120-85-2502 ▼▼

診療所名	ご氏名	日本経営グループのお客様 () の場合、弊社担当者名
ご同伴者	(関係)	
ご住所	TEL () -	FAX () -
ご紹介先(社名)	(担当者名)	※本セミナーのご紹介先様をご記入ください。
診療科	Email	