

訪問看護ステーションの経営強化と定期巡回サービス事業化戦略セミナー

地域包括ケアシステム構築の牽引車となる訪問看護ステーションは、経営管理(マネジメント)力が脆弱!! 経営管理の強化こそが成長発展の鍵!!
 地域包括ケアの切り札と言われる定期巡回・随時対応サービスは、エリア独占!! 訪問看護ステーションが事業化すれば重度者を支え地域の信頼は抜群!!

本格的な地域包括ケアの推進で益々期待される訪問看護を軸とした定期巡回・随時対応サービスの事業運営ノウハウを徹底解説!!

急がれる訪問看護ステーションの経営管理力強化と躍進する定期巡回・随時対応サービス事業化の実際

～かつて小規模多機能も多くが赤字経営、今では多くが黒字経営に転換

赤字経営で事業難易度ナンバーワンと言われる定期巡回・随時対応サービスも立派に黒字経営に～

平成30年

平成31年

開催日

9月2日(日)

12月9日(日)

3月3日(日)

PM1:30～PM5:30

PM1:30～PM5:30

PM1:30～PM5:30

会場

銀座同和ビル2F(HMSセミナールーム)

東京都中央区銀座7-2-22 TEL03-6228-5995

講師

保健・医療・福祉サービス研究会 在宅看護介護事業指導講師
 有限会社ナースケア 代表取締役社長

和田 博隆 氏



本年4月、6年に1回の2018年診療・介護報酬同時改定が施行されました。内容は、2025年改革シナリオに基づく地域医療構想の整備促進と地域包括ケアの深化・推進が反映する内容で、入・退院支援をはじめ、在宅医療、リハビリ、看取りと医療・介護連携の推進も図られました。その結果、地域包括ケアを担う訪問看護ステーションや看護小規模多機能、定期巡回・随時対応サービスの整備促進の期待は益々高まります。そこで、本セミナーでは、高知市で訪問看護ステーション事業と定期巡回・随時対応サービス事業で大成功を収めている有限会社ナースケア代表取締役社長の和田博隆氏を迎え、脆弱とされる訪問看護ステーションにおける経営管理力の強化の具体策を実践事例を交え解説いただくと共に、整備が急がれる24時間の定期巡回・随時対応サービスの事業化について、分かり易く指導いただきます。そして、訪問看護ステーションにおける定期巡回・随時対応サービス事業化のメリットや優位性について言及いたします。どうぞ、訪問看護ステーションの経営管理力強化と地域包括ケアシステム構築に貢献する定期巡回・随時対応サービスの事業化を考えられる皆様方のご参加をお待ち申し上げます。

プログラム

I. 2018年同時改定と訪問看護ステーション経営

- ・2018年同時改定と地域医療構想の促進と地域包括ケアの深化
- ・2018年診療報酬改定における入・退院支援と訪問看護の役割
- ・有床診療所における看護小規模多機能の開設促進と今後の事業展開
- ・2018年診療報酬改定における訪問看護ステーションとその対応
- ・2018年介護報酬改定における訪問看護ステーションとその対応
- ・2018年介護報酬改定における看多機と定期巡回・随時対応サービス
- ・介護医療院新設が及ぼす訪問看護ステーション他への影響

II. 訪問看護ステーションの整備状況と経営収支の実態

- ・訪問看護ステーションの整備状況と病院・診療所のみなし訪問看護
- ・訪問看護ステーションの経営収支の実態 大規模化政策の効果とは

III. 訪問看護ステーションにおける経営管理力不足と強化への具体策

- ・問われる訪問看護ステーションの経営管理力不足の実態
- ・訪問看護ステーションの経営管理の基本とマネジメントの実務
- ・成長発展するための訪問看護ステーションの経営管理強化の具体策

IV. 訪問看護ニーズの多様化と定期巡回・随時対応サービスの事業化

- ・訪問看護ニーズの多様化と新たな在宅看護事業化の必要性
- ・暮らしの保健室・ホームホスピス・看護小規模多機能・医療型サ高住・認知症ケア・自費の訪問看護事業、その他
- ・定期巡回・随時対応サービスの整備状況と経営収支の実態
- ・設備投資の必要性がなくエリア独占優位性

V. 有限会社ナースケアにおける定期巡回・随時対応サービス事業化の実際

- ・定期巡回・随時対応サービス開設機と今日の事業展開
- ・開設に向けた事業計画 行政対応と補助金申請・資金調達・備品計画
- ・利用者確保のための地域広報
- ・アセスメントとケアプランの進め方
- ・要員計画と募集・採用・教育
- ・勤務計画とシフト(日勤・夜勤)の作成
- ・必要な会議運営、教育研修
- ・定期巡回・随時対応サービスの事業収支と経営管理
- ・利用者の登録数と損益分岐点
- ・要員配置の職種別構成と人件費率
- ・登録数と介護度別の収入構成
- ・想像以上の高収益事業である理由
- ・訪問看護ステーションが行う定期巡回・随時対応サービス事業のメリットと優位性

VI. 有限会社ナースケアにおける業務効率化とICT活用

- ・徹底した事務部門の教育と業務効率化
- ・訪問看護・訪問介護・定期巡回の生産性向上とICT活用

VII. 地域包括ケアの実現に向け訪問看護提供量拡大への提言

- ・地域包括ケア推進で不足する訪問看護師、急がれる訪問看護のインフラ整備
- ・近未来の訪問看護危機を克服する共同型訪問看護ステーション開設の提言

参加料

【税込】 本体価格 消費税 ※参加料には資料・コーヒー代を含みます。
 HMS会員(法人・個人会員) 23,134円 (21,420円 1,714円) (購読会員) 24,419円 (22,610円 1,809円) 一般 25,704円 (23,800円 1,904円)

申込日 平成 年 月 日 ※参加ご希望の日付にチェックをお願いいたします。

FAX.03-6228-5996

■9月2日(日) ■12月9日(日) ■3月3日(日) 訪問看護ステーションの経営強化と定期巡回サービス事業化戦略セミナー 申込書

| | | | | | | |
|---|-------|-----|---|-----|-----|--|
| 住所 | 〒 | | HMS会員の方は、会員区分に✓を付けて下さい。 <input type="checkbox"/> 法人会員 <input type="checkbox"/> 個人会員 <input type="checkbox"/> 購読会員 ※参加料は 月 日送金します。 ※入金照合のために口座名義を下記にご記入ください。 振込名義 () 振込先:三井住友銀行 本店営業部 普通預金 7577162 名義:カ)ホケンイリョウフクシサービスケンキュウカイ | | | |
| 法人及び施設名 | | | | | | |
| TEL | F A X | | e-mail | | | |
| 参加者氏名 | 所 属 | 役 職 | 参加者氏名 | 所 属 | 役 職 | |
| | | | | | | |
| ※希望の方は✓を付けてください <input type="checkbox"/> CD受講希望 <input type="checkbox"/> 無料個別相談 | | | | | | |